

Menschen mit sich selbst
erfolgreich
machen.



PUR *Führung*

Emotionale Bindung von Leistungsträgern.

Aufbau einer Vertrauenskultur.

Freilegen von Leistungslust.

**Ein guter Anführer
erkennt den Weg und
geht ihn gemeinsam
mit seinem Team.**



Unsere *Mission*

Sie skalieren Ihre Leistungslust und -fähigkeit durch potenzialorientierte Führung.
Sie machen aus Mitarbeitern Mitgestalter.

Sie erreichen:

- emotionale Bindung von Leistungsträgern
- Sog statt Druck in der Mitarbeiterführung, Fachkräftemangel kennen Sie nicht
- gelebte Innovationskraft
- Gestalten einer Vertrauenskultur mit psychologischer Sicherheit



24

Jahre purer
Erfahrungsschatz



1850

Seminar- und
Coachingtage



6200

zufriedene
Teilnehmer



Eine Welt voller Luftballons.

Jeder Ort, an dem wir gearbeitet haben, hinterlässt eine Spur – symbolisch mit einem Luftballon, der für Leichtigkeit und Veränderung steht.

Ob in unserer Heimat Olsberg oder weit darüber hinaus – wir helfen Führungskräften, mit neuen Perspektiven und kreativen Ansätzen ihr Unternehmen zu stärken.

Wollen Sie Ihr Business bunter, dynamischer und erfolgreicher gestalten? Dann lassen Sie uns gemeinsam dafür sorgen, dass auch Ihre Leadership positiv abhebt und nachhaltig Eindruck hinterlässt.

Manuela

Dalgic

**Head of Sales, Co-Founder,
Trainerin, Coach**

- Mutter von zwei wundervollen, erwachsenen Söhnen
- Seit 23 Jahren verheiratet
- Vertriebsprofi mit 16 Jahren Versicherungserfahrung
- Emphatisch, hoch wahrnehmungsfähig
- Unterstützend mit purer Umsetzungspower
- Mir ist echte, ganzheitliche Beratung mit herausragenden Ergebnissen wesentlich
- Dabei lebe ich das vom MIR, zu DIR, zum WIR
- Ich bin Spezialistin und bringe Sie und auch Ihr Vertriebsteam in die Kraft

Meine Mission:

Menschen mit sich selbst erfolgreich und zufrieden machen.

Wir arbeiten darüber hinaus mit ausgewählten, vertrauensvollen Partnercoaches zusammen – ohne diese hier namentlich zu nennen.



Ute

Hellmuth-Brand

**CEO, Founder
Trainerin, Beraterin, Moderatorin, Coach**

- Mutter eines wundervollen Sohnes
- Mehr als 24 Jahre Erfahrung im Coaching- und Trainingsbereich
- Abschlüsse und Weiterbildungen:
Diplom-Betriebswirtin (BA)
Trainerin, Beraterin, Moderatorin, Coach (Aus- und Weiterbildung bei Future, Neuland),
Organisations-Aufstellungen + systemische Beratung (Dr. Gunthard Weber)
Insights MDI Akkreditierung
- Erfahrung als Führungskraft bei der Karstadt AG
- In 2002: Gründung von PUR Führung, Start der Selbstständigkeit
- Lehrbeauftragte an der FH Fulda (Thema: Überzeugend Präsentieren) und an der FH Südwestfalen in Meschede (Thema: Female Entrepreneurship)
- Denkt Potenzialorientiert und nimmt sensitiv wahr

Meine Mission: Entwicklung von Führungskräften, Potenzialentfaltung ohne Leistungsdruck

Das sind *wir*



Das machen wir

**Seminarreihen –
firmenintern buchbar:**

- Menschen führen
- Mehr PS im Vertrieb

**Seminarreihe –
als Einzelperson buchbar:**

- Potenzialentfalter

**Individuelle Begleitung –
firmenintern buchbar:**

- Teamentwicklung PLUS
- On Boarding neue Führungsposition
- Einzelcoaching

Für Workshops oder Coachings in Präsenz haben wir seit 2020 unser **Luftballonhaus** mit Wohlfühlatmosfera in Olsberg eröffnet. Alternativ kommen wir zu Ihnen oder arbeiten online.



Unsere Werte

Gesundheit, Freiheit, Verbundenheit, Klarheit, Wertschätzung und Individualität.

Maximaler Praxisbezug

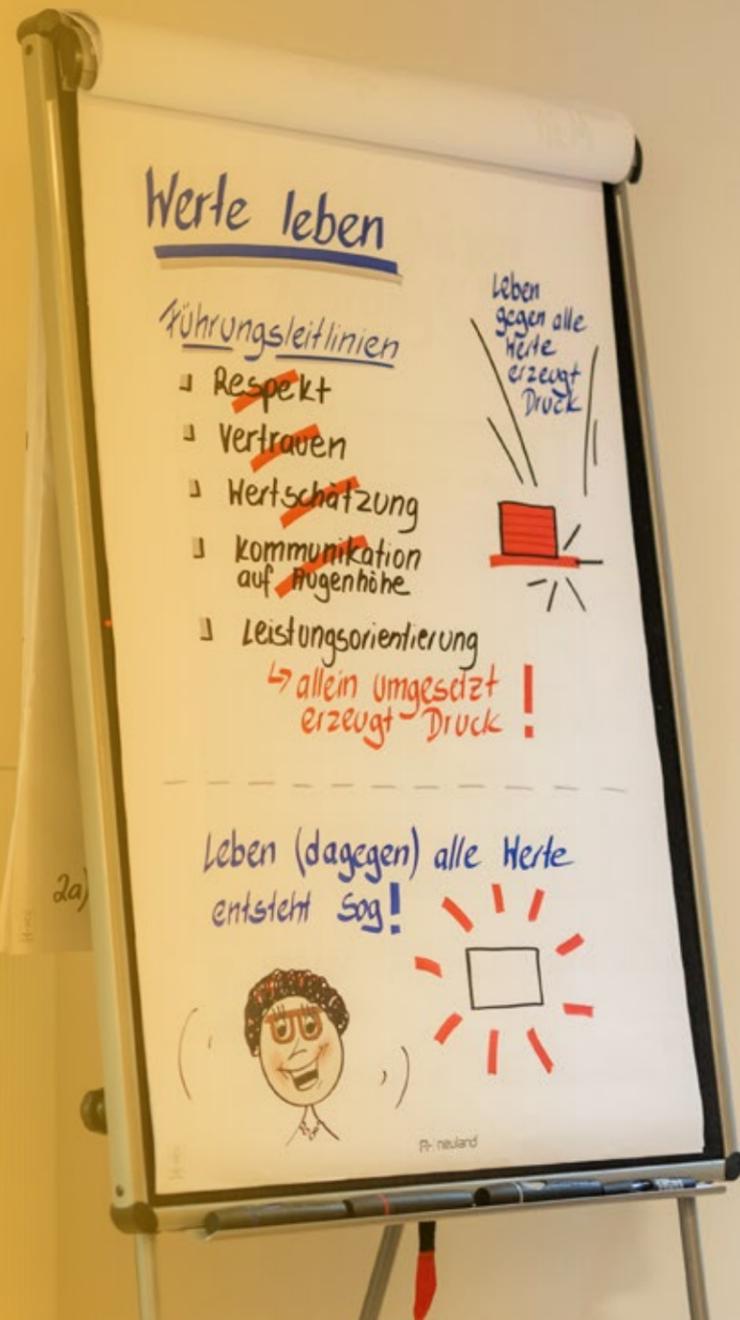
Jenseits von Standard-Folienschlachten arbeiten wir mit Ihrem Anliegen. Wir arbeiten prozessorientiert.

Wir erreichen eine hohe Umsetzungsmotivation

Wir finden Wege, wie sich Menschen öffnen, Verhalten und/oder Strukturen verändern und dadurch Motivation und Leistungslust (wieder) entdecken.

Nachhaltigkeit

Wir legen größten Wert auf die Nachhaltigkeit unserer Coachings und Workshops.





Menschen führen

– potenzialorientiert und bindend



Die Mission:

Mehr Leistungslust

Seminarreihe

Präsenz-Modul 1: Wirkungsvoll präsentieren
initiiieren, kreieren, motivieren
(2 Tage)

Präsenz-Modul 2: Mitarbeitergespräche führen
potenzialorientiert, bindend und nachhaltig
(2 Tage)

Präsenz-Modul 3: Beziehungsorientierte Besprechungen leiten,
vertrauensvolle Kultur etablieren und
gemeinsame Lösungen umsetzen
(2 Tage)



Ziel: Sicher und souverän in allen beziehungsorientierten Führungssituationen



Weitere
Informationen



Dauer:
6 Tage



Teilnehmer:
max. 8 Personen

Mehr PS im Vertrieb



Die Mission:

Mehr Verbindlichkeit

Seminarreihe

1. **Präsenzveranstaltung** – mit Verbindlichkeit zu mehr Erfolg
(2 Tage)
2. **Einzel-Coaching**
(90 Minuten online)
3. **Verkaufsgespräche führen** – empathisch, miteinander, verbindlich
(2 Tage)
4. **Wirkungsvoll Präsentieren** – implementieren, kreieren, überzeugen
(2 Tage)
5. **Einzel-Coaching**
(30 Minuten online)

Ziel: deutliche Steigerung des Vertriebs Erfolges



Weitere
Informationen



Dauer:
6 Tage
+ 120 Minuten
Online-Coaching



Teilnehmer:
max. 12 Personen



Team Entwicklung PLUS



Die Mission:

Mehr Miteinander

Individuelle Begleitung – Basis für Erfolg schaffen

1. **Kick-off Veranstaltung** (90 Minuten online)
Programm vorstellen, INSIGHTS erklären
(im Nachgang INSIGHTS-Analyse durchführen, Podcast „Grundmodell“ hören)
2. **Einzelcoaching** (90 Minuten online pro Teilnehmer)
3. **Teamworkshop** (2 Tage Präsenz)
inkl. Abendveranstaltung Teambuilding
4. **Umsetzungs-Controlling-Einzelcoaching**
(30 Minuten online pro Teilnehmer)
5. **Abschlussgespräch Führungskraft**
mit individueller Führungsempfehlung (90 Minuten online)



Ziel: Vertrauenskultur etablieren und individuellen Führungsleitfaden entwickeln



Weitere
Informationen



Dauer:
2–3 Monate



Teilnehmer:
max. 15 Personen

Bock auf
Leader-
Chip?



Die Mission:

Mehr Leichtigkeit

Individuelle Begleitung – On-Boarding neue Führungsposition

1. **Kick-off-Online-Workshop** (90 Minuten online)
Programm besprechen, INSIGHTS vorstellen
(im Nachgang INSIGHTS-Analyse durchführen, Podcast „Grundmodell“ hören)
2. **Einzelcoaching** (90 Minuten online)
3. **Präsenzveranstaltung** (1,5 Tage in Olsberg)
eigene Werte freilegen
On-Boarding-Rede gestalten und trainieren
ausgewählte Moderationstechniken trainieren
4. **Abschluss-Coaching** (90 Minuten online)
Modul: „Menschen führen“ im Nachgang förderlich

 **Ziel:** Von Anfang an eine starke Gemeinschaftskultur, mit individuellem Stempel etablieren



Weitere
Informationen



Dauer:
1,5 Tage
+ 270 Minuten
Online-Coaching



Teilnehmer:
1 Person



Werden Sie zum
Potenzial-
Entfalter



Die Mission:

Mehr Innovation

Individuelle Begleitung – Charismatisch Führen lernen

1. **Online Kick-off-Veranstaltung** (90 Minuten)
Programm vorstellen, INSIGHTS-Vorstellen
(im Nachgang INSIGHTS Analysen durchführen, Podcast „Grundmodell“ hören)
2. **Online Einzelcoaching 1** (90 Minuten)
3. **Präsenzveranstaltung in Olsberg** (2 Tage)
 - Eigene Potenziale frei legen und persönliche Werte definieren
 - Eigene Human-Geniuspower fühlen
 - Die Macht der eigenen Gedanken erkennen
 - Defizitorientierte, erlernte Muster wandeln in potenzialorientierte Gestaltungskraft
 - Ziele erkennen und manifestieren
4. **Online Einzelcoaching 2** (90 Minuten)
5. **Online Seminar** – „Die Wirkkraft sensitiver Menschen in Teams“
6. **Präsenzveranstaltung** (2 Tage)
 - Potenziale bei anderen entdecken
 - Potenziale bei anderen frei legen
 - Entwicklungslust wecken
 - Die Veränderung Ihrer Mitarbeiter nachhaltig begleiten
7. **Online Einzelcoaching 3** (90 Minuten)



Weitere
Informationen



Dauer:
3–4 Monate



Teilnehmer:
8 Personen



Führ
deine Kraft.



Die Mission:

Mehr Klarheit

Einzelcoaching – Eigene Transformation meistern

Im Rahmen der Einzelcoachings erkennen Sie als Führungskraft Ihre eigene schöpferische Kraft und lösen Ihre inneren Blockaden.

Diese Transformation ermöglicht Ihnen potenzialorientiert zu Führen und in Ihrem Team ein echtes Miteinander zu kreieren.



Weitere
Informationen



Dauer:
3 Monate



Teilnehmer:
1 Person



Ich kann das Coaching bei Ute Hellmuth-Brand zu 100 % weiterempfehlen! Bereits beim Kennenlernen war ich von ihrem PUR Coaching-Konzept überzeugt. Es geht dabei nicht um die eigenen Schwächen und die Methoden wie man diese überwindet. Sondern darum, die eigenen Stärken zu (er)kennen und diese so zu nutzen, dass man authentisch und ehrlich führt. Eben Pur. Ute selbst ist ein kreativer, lustiger und herzlicher Mensch. Es fällt einem sehr leicht, Vertrauen zu fassen und mit ihr über den Führungsalltag zu sprechen. Die Zeit verfliegt dabei und man hat durchgängig Spaß. Insgesamt ist das ganze Coaching sehr interaktiv und praxisnah. Ute schafft es, dass man im Verlauf des Coachings eigene innovative Ideen entwickelt und hilft dabei, diese mit einem konkreten Plan in der Praxis umzusetzen. Nachdem die Einzelcoachings so erfolgreich waren, haben wir gleich ein Teamcoaching gebucht und freuen uns schon sehr drauf! Wenn Sie also nach einem Coach suchen, der Sie ermutigt, neue Wege zu gehen und dabei eine lebendige, bunte Führung fördert, ist Ute zweifellos die richtige Wahl.

– **Sergej Lysikov,**
Head of Logistics



Ich bin sehr dankbar, dass Du mich und meine Teams seither begleitet hast. Dieses Mal ging es mit den Führungsmannschaften von Holger Barbier und mir in den hohen Norden und mit Dir zusammen ist es uns gelungen, wirkliches Vertrauen zu leben und ein Umfeld zu schaffen, in dem „ehrliches Feedback“ nicht nur eine hohle Phrase ist. Ich ziehe meinen Hut und freue mich noch auf ganz viele Barfußmomente mit Dir.

– **Christoph Mrasek,**
Bereichsleitung Vertriebsorganisation,
Öffentliche Versicherung Braunschweig



Wie ein Luftballon fliegen gute *Empfehlungen* am weitesten.



Wir sind sehr glücklich darüber, die Vertriebsschulung mit der lieben Manuela durchgeführt zu haben. Durch die fachliche Expertise und ihre langjährige Vertriebserfahrung wurde individuell auf unser Team eingegangen. Mit praxisnahen Rollenspielen konnten wir das Gelernte direkt umsetzen und so unsere Fähigkeiten gegenseitig optimieren. Seit der Schulung konnten wir bereits eine deutlichere Verbesserung in der Effizienz und Abschlussquote unseres Vertriebsteams feststellen! Oftmals sind es nur die kleinen Stellschrauben die verändert oder die richtigen Fragen die gestellt werden müssen, um erfolgreich zu sein! Verkaufen beginnt beim „Nein“ ;)

Wir freuen uns auch darauf, in Zukunft weiter mit dir zusammenzuarbeiten!

– **Leonie Bunse,**
Chief Operating Officer,
REMBE® Kersting GmbH



Reinhold Otto
Ausbilder Industriemechanik,
B. Braun Melsungen AG



Alexander Weber
Geschäftsführer Team Weber,
Versicherungsagentur



Leader im Kopf



Schnuppern Sie in unseren **Podcast** rein.

Der Podcast „Führung Pur“ ist insbesondere für **Neukunden**, um sich einen **ersten Eindruck** zu verschaffen und **Inhalte** nach den Coachings / Workshops zu **festigen**.

Der Podcast ist überall zu hören, wo es Podcasts gibt, z. B. auf **Spotify** oder **YouTube**.



 Ute Hellmuth-Brand
+49 175 5624 348

 Hochsauerlandstraße 15
59939 Olsberg

 info@pur-fuehrung.de
 www.pur-fuehrung.de